



*"Thanks to BDO,
I found the perfect buyer for my company."*

People who know transactions, know BDO.

M&A-BULLETIN
DECEMBER 2017

(english edition)

DISCLAIMER

By accessing the pages of BDO M&A Bulletin, you confirm that you have read the following legal information and agree to accept and abide by them.

The BDO M&A Bulletin is not intended for use by people, to whom access is prohibited according to their country's legislation. Every user of the Bulletin is personally responsible for ensuring that they have informed themselves of any limitations and for ensuring that they abide by these regulations.

The information published in this bulletin represents neither a recommendation nor an offer nor an invitation to purchase or sell investment instruments, to perform transactions nor to conclude a legal transaction. The herein published information and opinions are provided only for personal use and for informational purposes; they may be changed at any time and without prior notice.

In particular, the following information do not represent a purchase offer in the USA or for U.S. citizens.

The Securities described herein were and are not registered according to the U.S. Securities Act of 1933 (US-Securities Act of 1933), at the Securities and Markets Authority of a US state or according to other USA legislation. They cannot be offered or sold directly or indirectly, unless these Securities have been appropriately registered or an exception to the registration requirements exists.

BDO AG assumes no responsibility or guarantee (neither expressly nor implicitly) for the accuracy, completeness or up-to-date quality of the information and expression of opinion published in the M&A Bulletin.

All matters regarding the use of the BDO M&A Bulletin and the access to applicable terms and legal references shall be governed by Swiss law. The exclusive place of jurisdiction is the city of Zurich, Switzerland.

► EXTRACT OF BDO'S M&A BUY- SIDE AND SELL-SIDE MANDATES

USE THE 60-SECONDS-OVERVIEW TO GET AN OUTLINE OF THE MANDATES IN THIS BULLETIN.

Dear Reader,

The M&A-team of BDO International is pleased to present the December 2017 issue of the M&A-Bulletin.

The BDO M&A-Bulletin contains a selection of BDO buy and sell mandates.

The projects are published in the language that might fit the interested party the most. The responsibility for content and language lies with the respective project manager.

Projects with very specific target groups as well as highly confidential projects are not published in this Bulletin.

The BDO M&A-Bulletin is aimed at entrepreneurs and companies who are interested in buying or selling small or middle-sized companies.

The BDO M&A-Bulletin is sent out via email at no charge to parties, who have expressed an interest in M&A transactions, and is published about every three months.

Printing and forwarding via email are allowed when the source is mentioned.

For further information about individual projects please contact the named project manager or your contact person for M&A transactions in your region (see page 61).

► BDO M&A-DATABASE

THE CORPORATE FINANCE TEAM OF BDO INTERNATIONAL HAS A PROPRIETARY M&A-DATABASE WHICH INCLUDES OTHER BUY AND SELL MANDATES, BESIDES THE PROJECTS MENTIONED IN OUR M&A-BULLETIN.

Due to the sensitivity of the data, only chosen members of the BDO M&A-team have access to the BDO M&A database.

Do not hesitate to contact your local BDO M&A contact for details of M&A-transactions in your region.

Marek Franke

*Head of Global M&A
(marek.franke@bdo.ch)*

► BDO WORLDWIDE

USING OUR SIZE INTELLIGENTLY

BDO is a worldwide network of public accounting firms, called BDO Member Firms. With more than 1,500 offices in over 161 countries, BDO is the fifth largest such network in the world.

Each BDO Member Firm is an independent legal entity in its own country.

► **60 SECONDS - OVERVIEW**

PAGE

SALE MANDATES - COMPANY PROPOSALS - SUCCESSION	6
Switzerland, Germany, Austria, Liechtenstein	7
Bauhaupt- und Nebengewerbe	7
Digital Health Care	8
Garagenbetrieb	9
Herstellung von Farben	10
Hoch- und Tiefbau	11
Immobilienportal	12
Luxury Real Estate Brokerage	13
Maschinen- und Anlagenbauer	14
Nachfolgeregelung eines profitablen Dienstleisters der Maschinenindustrie	15
Selbstbedienungswaschanlage für Kraftfahrzeuge	16
Sonderleuchtenbau	17
Software	18
Start Up Finanzierung für "SmartRidr pocket" -	19
Telekommunikation	20
Tierarzt	21
Rest of Europe & Mediterranean	22
Amusement park - South of France	22
Computer programming, data processing	23
Customized steel stair case and balcony solutions	24
Farm machinery and equipment	25
Fluid & Gas Power Valves and Hose Fittings	26
High pressure hydraulic components	27
Information technology consultant	28
3D PRINTING	29
Sell Side	29
Software	30
Software - SaaS Relationship marketing solutions	31
Waste to value	32
Rest of the world	33
Airport Shuttle and Charter Services Provider	33
Animal aquaculture	34
Automotive design and manufacturing company	35
Canvas and Related Products	36
Computer Integrated System Design	37
Food Processing - Canned Fish & Seafood Products	38
General Contractors - Nonresidential buildings	39
Heavy Construction Equipment Rental and Leasing	40
Hotels and Motels	41
Oil and Gas Field Services	42
Pipeline and Facility Construction Company	43
Student Housing Operator	44
Swiss service partner in the automotive industry	45
BUY MANDATES - PARTICIPATIONS - INVESTMENTS	46
Switzerland, Germany, Austria, Liechtenstein	47
Agrar-, Landwirtschafts- und Nahrungsmittelsektor	47
Baubranche / Baunebenbranche	48
Dienstleistung, Handel, Produktion	49
Dienstleistung, Handel - Produktion Konsumgüter	50
Energieversorgung / erneuerbare Energien	51
Herstellung von Mess-, Analyse- & Kontrollinstrumenten	52

Holzbau.....	53
Immobilien / Immobiliennebenbranche	54
Liegenschaftsverwaltung	55
Service / Unterhalt Raumklimasysteme	56
Rest of the World	57
Adhesive Manufacturing	57
CONFIDENTIALITY	58
OUR SERVICES WITHIN M&A	59
CONTACT INFORMATION	60

SALE MANDATES - COMPANY PROPOSALS - SUCCESSION



The following list offers an excerpt of sell-side mandates and /or succession plans, which BDO's corporate finance department has been engaged on. Besides the projects mentioned below, BDO has additional sell-side mandates in its proprietary BDO M&A-Database.

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Bauhaupt- und Nebengewerbe Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Schweiz - Nordwestschweiz		
Branche	Bauhaupt- und Nebengewerbe		
Titel	Händler von Bauzubehör mit exklusivem Vertriebsrecht in der Schweiz, sucht neuen Eigentümer		
Kurz- beschreibung	Das Unternehmen handelt mit einem technischen Nischenprodukt für den Bauhaupt-und Nebengewerbe und hat einen exklusiven Importvertrag für den Schweizer Markt. Dies ermöglicht der Firma den grossen Marktanteil aufrecht zu erhalten und kontinuierlich auszubauen. Durch die langjährige Erfahrung und des hohen Qualitätsstandards geniesst das Unterhemen bei langjährigen Stammkunden sowie bei Neukunden einen ausgezeichneten Ruf.		
Umsatz- kategorie	CHF 2 bis 5 Mio.		
# Mitarbeiter (Köpfe)	11 bis 20		
Preis- kategorie	CHF 10 bis 15 Mio.		
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/> nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/> nur Management-ka- pazität	<input type="checkbox"/> beides
Referenz			
Kontakt	Stephan Bolliger +41 62 834 91 19 stephan.bolliger@bdo.ch		

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Digital Health Care Investment



Region	Austria
Industrial sector	Software
Title	Start Up Investment - Digital Health Care
Short description	<p>Maintaining mental health is one of the largest global health problems causing an estimated economic burden of USD 2 trillion. Thus, it is one of the top priority items of both the WHO and the EU. Currently, only 5% of patients in need of psychological assistance receive appropriate help. However, they often receive assistance too late, thus causing enormous therapy costs and at the same time working capacity is lost.</p> <p>Therefore, in a first step, the target company envisaged to provide online mental coaching in the following four areas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • general orientation in life issues • relationship management • job orientation • and burnout prevention. <p>Moreover, the company considers to integrate ongoing client recommendations for health improvements and continuous feedback forms to further develop their service.</p> <p>The company is currently in search of start-up phase equity financing in the amount of TEUR 250 to launch its beta-version. Moreover, the company is seeking an investor to participate in further financing rounds e.g. in order to combat the upcoming expansion.</p> <p>The proceeds will be used to further develop the product prototype and to finance the going to market (product marketing, etc.).</p> <p>Conducted market research and customer interviews indicate a large market potential. McKinsey & Company has estimated the global digital health market to be worth USD 200 billion by 2020. Thereof about USD 46 billion is attributable to the mobile health market and USD 6 billion to the brain health market.</p>
Category of turnover	N/A
# employees (heads)	N/A
Category of price	EUR 0.25 Mio.
Engagement	<input checked="" type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input type="checkbox"/> Both
Reference	Digital Health Care
Contact	Vanessa Wurmitzer +43 1 537 37 626 vanessa.wurmitzer@bdo.at

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Garagenbetrieb Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Schweiz - Nordwestschweiz					
Branche	Garagenbetrieb					
Titel	Gut verankerter Garagenbetrieb mit Markenbewilligung sucht Nachfolger					
Kurz- beschreibung	Die Garage verkauft Neu-und Occasionsfahrzeuge einer bekannten Marke. Zusätzlich ist sie Anlaufstelle für diverse Reparaturen sowie Servicearbeiten. Zwecks Nachfolgeregelung suchen die aktuellen Inhaber einen Käufer.					
Umsatz- kategorie	CHF 1 bis 2 Mio.					
# Mitarbeiter (Köpfe)	<10					
Preis- kategorie	offen					
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management-ka- pazität	<input type="checkbox"/>	Beides
Referenz	Garagenbetrieb					
Kontakt	Stephan Bolliger +41 62 834 91 19 stephan.bolliger@bdo.ch					

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Herstellung von Farben Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Schweiz - Nordwestschweiz		
Branche	Herstellung von Farben		
Titel	Farbenhersteller und Händler sucht neuen Eigentümer		
Kurz- beschreibung	Das Kerngeschäft des Unternehmens beinhaltet die Herstellung und den Handel mit Farben und Putzen für das Baugewerbe. Die Firma ist in der Region gut verankert und hat langjährige Kunden die regelmässig beliefert werden. Der aktuelle Inhaber möchte die Firma altersbedingt verkaufen und sucht einen geeigneten Nachfolger.		
Umsatz- kategorie	CHF 500'000 bis 2 Mio.		
# Mitarbeiter (Köpfe)	<10		
Preis- kategorie	offen		
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/> nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/> nur Management-ka- pazität	<input type="checkbox"/> Beides
Referenz			
Kontakt	Gabriela Marchello +41 62 834 91 18 gabriela.marchello@bdo.ch		

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Hoch- und Tiefbau Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Westaargau / Zentrales Mittelland				
Branche	Bau				
Titel	Nachfolgeregelung / Verkauf eines erfolgreich geführten Hoch- und Tiefbauunternehmens mit langjähriger Stammkundschaft und sehr guter Marktverankerung				
Kurz- beschreibung	<p>Die Unternehmung wird in der 2. Generation erfolgreich geführt. Sie erwirtschaftet jährlich einen Umsatz in der Höhe von rund CHF 5.3 Mio.</p> <p>Die KMU hat sich im Bereich Hoch- und Tiefbau spezialisiert und ist vor allem im Gebiet Westaargau / zentrales Mittelland tätig. Sie liegt an verkehrsgünstiger Lage und verfügt über einen modernen Maschinen- und Fahrzeugpark sowie über einen zweckmässigen Werkhof. Zurzeit beschäftigt sie 22 Mitarbeitende.</p> <p>Der langjährige und wiederkehrende Kundenstamm hat wesentlich zum Erfolg der Unternehmung beigetragen. Aus Altersgründen strebt der Inhaber eine Nachfolge durch Verkauf der Unternehmung an.</p> <p>Die optimale und moderne Infrastruktur, die langjährigen Kundenbeziehungen sowie ein bewährtes Unternehmenskonzept sollen dafür sorgen, dass die Unternehmung auch zukünftig im Wettbewerb bestehen kann.</p>				
Umsatz- kategorie	CHF 5 Mio. (brutto)				
# Mitarbeiter (Köpfe)	22				
Preis- kategorie	Verhandlungssache				
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management- kapazität	<input checked="" type="checkbox"/> Beides
Referenz	Kleinere Bauunternehmung				
Kontakt	Stephan Bolliger +41 (0)62 834 91 19 stephan.bolliger@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Immobilienportal Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Österreich
Branche	Immobilienportal
Titel	Investitionsmöglichkeit in ein etabliertes Immobilienportal
Kurz- beschreibung	<p>Zum Verkauf stehen 100 % der Anteile an einem etablierten Immobilienportal mit Schnittstellen zu selbstständigen Immobilienmaklern und Bauträgern.</p> <p>Investment Highlights:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Bewährtes Immobilienportal seit 2010 ▪ 2016/2017 bereits über 27.000 Immobilien in ca. 40 Ländern weltweit mit Schwerpunkt Österreich und Deutschland ▪ Gesteigerte Bekanntheit in Österreich durch nachhaltige Werbemaßnahmen (z.B. Radio, Messestände und Zeitungsinserate) ▪ Aktive Kooperation mit Immobilienmaklern und Bauträgern ▪ Keine Personalkosten aufgrund selbständiger Makler ▪ Entwicklungsmöglichkeit der Website im Bereich Werbung und Vermarktung
Umsatz- kategorie	n.a.
# Mitarbeiter (Köpfe)	n.a.
Preis- kategorie	n.a.
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> both
Referenz	n.a.
Kontakt	Vanessa Wurmitzer +43 1 537 37 626 vanessa.wurmitzer@bdo.at

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Luxury Real Estate Brokerage Sell Side



Region	Austria - Global
Industrial sector	Real Estate
Title	Opportunity to acquire one of the top luxury real estate brokerages in Austria
Short description	<p>Project Monaco is one of the designated luxury real estate specialists in Austria and presents an impressive collection of elite homes in prime locations offering outstanding architecture and luxurious design with the best of contemporary materials and latest technology.</p> <p>Project Monaco provides access to unparalleled resources and exemplary client service for those wishing to buy, sell or invest in the global real estate market.</p>
Category of turnover	EUR 2 to 5 Mio.
# employees (heads)	11 to 20
Category of price	n.a.
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project Monaco
Contact	Vanessa Wurmitzer +43 1 537 37 626 vanessa.wurmitzer@bdo.at

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Maschinen- und Anlagenbauer Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Österreich
Branche	Maschinen und Anlagenbau
Titel	Verkauf eines erfolgreichen Familienunternehmens mit eingespieltem Team und langjährigem Markt Know-How
Kurz- beschreibung	<p>Projekt Artis ist in der Herstellung und Bearbeitung von maßgeschneiderten Metallkonstruktionen tätig und produziert für Kunden aus der Industrie individuelle Schaltschränke und Schaltplute - jeweils in Klein- und Großserien. Darüber hinaus werden Bedienkonsolen, Tragsysteme, Baugruppen für Vakuum- und Heizkühlaggregate sowie Sonderkonstruktionen für Maschinenbauteile angefertigt.</p> <p>Investment Highlights:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Erfolgreiches Familienunternehmen mit über 15 Jahren Erfahrung • Eingespieltes Team mit langjährigem Markt Know-How und exzellentem Fachwissen im Bereich der Herstellung von Metallkonstruktionen • Langjährig erprobte Sonderkonstruktionen sowie anerkannte Konstruktionsmerkmale • Diversifizierte Kundenstruktur aus allen industriellen Bereichen, wie z.B. der Druck-, Transport- und Anlagenbauindustrie sowie aus dem öffentlichen Sektor • Hohe Kundenzufriedenheit durch individuelle Kundenbetreuung und Serviceorientierung - sowohl im Vertrieb als auch in der Abwicklung
Umsatz- kategorie	EUR 1 bis 2 Mio.
# Mitarbeiter (Köpfe)	11 bis 20
Preis- kategorie	n.a.
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Referenz	Projekt Artis
Kontakt	Vanessa Wurmitzer +43 1 537 37 626 vanessa.wurmitzer@bdo.at

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Nachfolgeregelung eines profitablen Dienstleisters der Maschinenindustrie Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Deutschschweiz				
Branche	Herstellung von Metallzeugnissen				
Titel	Profitabler Dienstleister der Maschinenindustrie steht aufgrund der Nachfolgeregelung zum Verkauf				
Kurzbeschreibung	<p>Das profitable Unternehmen aus der Deutschschweiz erbringt im Teile- und Systemzuliefererbereich wichtige Dienstleistungen für alle Branchen der Maschinenindustrie. Das Unternehmen zählt über 80 Mitarbeitende und hat einen sehr loyalen Kundenstamm. Nicht zuletzt wegen des hohen und über viele Jahre bewiesenen Qualitätsbewusstseins kann Parts auch Dienstleistungen für namhafte Kunden aus der Pharma- und Chemieindustrie erbringen.</p> <p>Die heutigen Geschäftsleitungsmitglieder und Besitzer der Firma, wollen nun rechtzeitig eine geordnete Nachfolgeregelung des Unternehmens angehen. Als Käufer wird in erster Linie an einen strategischen Käufer gedacht. Möglich ist auch ein geeigneter und fachlich bewanderter Unternehmer oder Finanzinvestor aus dem Industriebereich.</p> <p>Die erste Sparte des Unternehmens erbringt Dienstleistungen in der mechanischen Komplettbearbeitung. Dies beinhaltet CNC-Maschinen basierte Aufträge im Bereich des Bohrens, FräSENS und Drehens. Dabei werden Teile ab wenigen Millimetern bis hin zu sechs Tonnen im Kundenauftrag hergestellt. Zum anderen werden auch Konstruktionsschlossereiarbeiten (Heften, Schweißen, Blechbearbeitung) ausgeführt und dies mit den unterschiedlichsten Materialien (Baustahl, Edelstahl und Aluminium).</p> <p>In der zweiten Sparte erbringt das Unternehmen Dienstleistungen vom einfachen Zusammenbauen einzelner Teile bis hin zur umfassenden Montage ganzer Maschinen.</p>				
Umsatzkategorie	CHF 20 bis CHF 50 Mio.				
# Mitarbeiter (Köpfe)	51 bis 100				
Preiskategorie	-				
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Managementkapazität	<input checked="" type="checkbox"/> beides
Referenz	Projekt Parts				
Kontakt	Christian Ryf +41 44 444 35 57 christian.ryf@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Selbstbedienungswaschanlage für Kraftfahrzeuge Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Österreich
Branche	Waschanlagen für Kraftfahrzeuge
Titel	Verkauf einer SB-Waschanlage für Kraftfahrzeuge
Kurz- beschreibung	<p>Projekt Poseidon betreibt eine Selbstbedienungswaschanlage mit sechs Waschboxen und sechs Staubsaugerfreiplätzen (inkl. Staubsaugerinseln) für gründliche und effiziente Außen- und Innenreinigung von Personenkraftwagen, Nutzfahrzeugen sowie Motorrädern. Sie erwirtschaftet jährlich einen Umsatz von rd. EUR 200.000.</p> <p>Der Verkäufer betreibt lediglich eine Waschanlage in Österreich. Vor diesem Hintergrund möchte er sich in Zukunft auf die Tätigkeit in seinen Kernmärkten konzentrieren.</p>
Umsatz- kategorie	< EUR 500.000
# Mitarbeiter (Köpfe)	n.a.
Preis- kategorie	n.a.
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Referenz	Projekt Poseidon
Kontakt	Vanessa Wurmitzer +43 1 537 37 626 vanessa.wurmitzer@bdo.at

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Sonderleuchtenbau Firmenangebot - Verkauf - Beteiligung



Region	Schweiz - Deutschschweiz				
Branche	Herstellung und Handel von Beleuchtung				
Titel	Sonderleuchtenbauer / Lampen / LED-Beleuchtungen				
Kurz- beschreibung	<p>Das Projekt REFLEXION steht für den Verkauf eines etablierten (seit 60 Jahren), familiengeführten Schweizer Unternehmens im Lichtbereich. Der Name der Unternehmung verfügt über einen hohen Bekanntheitsgrad. Das Unternehmen besticht durch einzigartige Lösungen im Sonderleuchtenbau, in der Eigenproduktion von Serienleuchten, und bietet technische und Design-Markenvertretungen an. Das Unternehmen ist im stark wachsenden LED-Markt tätig und besetzt dort eine klare Nische!</p> <p>Im LED-Markt werden zwar keine revolutionären Entwicklungen erwartet, doch vernetzte Leuchten und Li-Fi werden den Markt zunehmend beeinflussen. Im Markt findet derzeit eine Konsolidierung sowie eine zunehmende Verdrängung statt. So haben die Top fünf Anbieter in der Schweiz einen Marktanteil von 60%, was rund CHF 300 Mio. entspricht.</p> <p>Das Unternehmen ist im Segment Sonderleuchten (kundenspezifische Lösungen) gut platziert. Ausserdem verfügt die Unternehmung über langjährige Erfahrungen in der Eigenproduktion für Serienleuchten. Alle Kompetenzen zur Erstellung solcher Leuchten sind betriebsintern verfügbar. Darüber hinaus werden viele Standardprodukte mit hohen Margen hergestellt. Zusätzlich bestehen auch attraktive Generalvertretungen von Handelsprodukten, die einen grossen Gewinn abwerfen. Die angebotenen Dienstleistungen und Produkte befinden sich im mittleren bis oberen Preissegment. Das Unternehmen konnte in den letzten Jahren mehrere Projekte mit namhaften Kunden realisieren.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Mehr als 2/3 des Umsatzes wurde im Projektgeschäft erwirtschaftet. Rund 1/3 des Umsatzes wird aus den Geschäftsaktivitäten mit Elektroplanern erzielt. • Der Auftragseingang liegt aktuell (Juli 2017) bei CHF 1.8 Mio. Der Stand der Offerten (Juli 2017) liegt bei CHF 8.0 Mio. In der Vergangenheit wurde eine Hit-Rate von ca. 60% erzielt. Entsprechend geht man von einem Umsatz für 2017 von CHF 6.6 Mio. aus. 				
Umsatzkategorie	CHF 5.0 bis 10.0 Mio.				
# Mitarbeiter (Köpfe)	11 bis 20				
Preiskategorie	CHF 2.0 bis 5.0 Mio.				
Erwartetes Engagement	<input checked="" type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management-ka- pazität	<input checked="" type="checkbox"/> Beides
Referenz	Projekt REFLEXION				
Kontakt	Marek Franke +41 41 368 12 55 marek.franke@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Software Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Gesamte Schweiz und Ausland				
Branche	Software				
Titel	Projekt PILATUS - Verkauf Marktführer für Kanzleimanagement Software				
Kurz- beschreibung	<p>PILATUS ist mit über 5.600 Benutzern bei über 900 Klienten Schweizer Marktführer im Segment Kanzleimanagement-Software für Anwaltskanzleien und Rechtsabteilungen. PILATUS hat seine Produktführerschaft durch kontinuierliche Investitionen in fachspezifische Funktionen und eine moderne, auf Microsoft Technologien basierte Architektur und Oberfläche untermauert und bietet heute eine umfassende, gleichzeitig jedoch extrem nutzerfreundliche Komplettlösung für die anwaltliche Arbeit. PILATUS wird sowohl für Einplatzanwendungen als auch als bei international agierenden Grosskanzleien mit über 200 Nutzern eingesetzt. Vertrieb und Support der Software erfolgen sowohl über ein kleines Netz von spezialisierten Vertriebspartnern, als auch direkt über einen Webshop und Self-Service bzw. E-Mail Support. Das Geschäftsmodell von PILATUS ist auf Effizienz getrimmt mit extrem niedrigen Fixkosten und einer überdurchschnittlich hohen Marge bei gleichzeitig überaus effektivem Innovations- und Produktentwicklungsprozess. Die Strategie von PILATUS zielt klar auf weiteres Wachstum ab, sowohl mit Bestandskunden als auch mit Neukunden im bestehenden und in weiter zu erschließenden Marktsegmenten. Ein Engagement ist besonders für einen Strategen oder einen Nachfolger interessant, der jetzt in einer frühen Phase der Strategieumsetzung die Chance zum Kauf dieses attraktiven Assets zu einem idealen Zeitpunkt wahrnehmen kann. Der Verkäufer plant, spätestens 2020 in den Ruhestand zu gehen und steht bei Bedarf auch bis dahin zur Verfügung, um eine erfolgreiche Übergabe zu gewährleisten.</p>				
Umsatz- kategorie	CHF 1 bis 2 Mio.				
# Mitarbeiter (Köpfe)	<10				
Preis- kategorie	CHF 2 bis 5 Mio.				
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management-ka- pazität	X Beides
Referenz	Projekt PILATUS				
Kontakt	Peter Baumgartner +41 41 368 12 12 peter.baumgartner@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Start Up Finanzierung für "SmartRidr pocket" - die sichere und handliche Kindersitzergänzung



Region	Schweiz & Europa
Branche	Konsumgüter
Titel	Start Up Finanzierung für "SmartRidr pocket" - der innovativen Kindersitzergänzung
Kurz- beschreibung	<p>smartridr ag wurde im 2016 gegründet und entwickelte in Zusammenarbeit mit namhaften Partnern den "SmartRidr pocket", welcher die Grösse eines Brillenetui hat und die innovative Ergänzung zum Kindersitz für unterwegs darstellt. Der Prototyp besteht und wird aktuell zur Produktionsreife entwickelt. Grosse Mengen können schnell produziert werden. Das Gründer-team hat viele Jahre Erfahrung im Bereich der Unfallforschung, im Aufbau von Startups und im Vertrieb und ein globales und etabliertes Netzwerk im Bereich des Unfallforschungs- und Sicherheitsprüfungsumfeld.</p> <p>Die gesamte Produktion des "SmartRidr pocket" wird ausgelagert und wird durch spezialisierte Hersteller übernommen. Um die hohen Qualitäts- und Sicherheitsanforderungen sicherzustellen, werden der Produktion und der verwendeten Materialien höchste Aufmerksamkeit geschenkt. Der primäre Fokus beim Vertrieb liegt in der Aufbauphase auf den DACH-Regionen und wird danach im restlichen Europa vorangetrieben, mit Fokus auf Frankreich und UK.</p> <p>Der Kindersitzmarkt beträgt gemäss Schätzungen gegen USD 2 Mrd. und wächst jährlich um 5%. Marktforschungen zeigen, dass der Bedarf nach einer einfachen, kleinen und überall anwendbaren Kindersitzlösung sehr gross ist. "SmartRidr pocket" soll in Industrienationen als Ergänzung zu bestehenden Kinderschalsitzen vermarktet werden und in Entwicklungsnationen als direkte Alternative.</p> <p>smartridr ag beabsichtigt, in einer ersten Runde Eigenkapital im Umfang von CHF 750'000 von Investoren aufzunehmen (der Beteiligungsanspruch ist verhandelbar). Dieser Betrag wird für die finale Produktentwicklung, Zertifizierungen, die Einleitung vom Marketingplan sowie für die erste Produktion und Marktlançierung verwendet.</p>
Umsatz- kategorie	Start Up - noch keine Cash Flows
# Mitarbeiter (FTE)	2017: 2
Investitions- kategorie	CHF 0.75 Mio. (Eigenkapital Beteiligungsanspruch ist verhandelbar)
Erwartetes Engagement	<input checked="" type="checkbox"/> nur finanzielles Engagement <input type="checkbox"/> nur Management-kapazität <input checked="" type="checkbox"/> beides
Referenz	Projekt Mobility
Kontakt	Christian Ryf +41 44 444 35 57 christian.ryf@bdo.ch

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Telekommunikation Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Deutschschweiz
Branche	Telekommunikation
Titel	Nachfolgeregelung
Kurz- beschreibung	<p>Hinter dem Projekt GOLDEN GATE steht ein etabliertes Telekommunikationsunternehmen aus dem B2B-Markt.</p> <p>Das Unternehmen ist für die Ausführung bzw. Umsetzung von Telekommunikations- und EDV-Lösungen verantwortlich und besitzt weitreichende Erfahrungen in der Entwicklung, der Planung und der Erstellung von Systemintegrationen im Informatikbereich. Die Softwareentwicklung erfolgt kundenspezifisch und nach neusten Standards. GOLDEN GATE bietet Lösungen für die moderne, effiziente Telekommunikationsumgebung für kleine bis grosse Unternehmungen an.</p> <p>Die Beratungen zu Kostenoptimierungen in allen Telekommunikationsbelangen, wie auch die fachkompetente Betreuung von bereits bestehenden Telekommunikationslösungen gehören dazu.</p>
Umsatz- kategorie	CHF 800'000 bis 1'600'000
# Mitarbeiter (Köpfe)	< 10
Preis- kategorie	Verhandlungssache
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/> nur finanzielles Engagement <input type="checkbox"/> nur Managementkapazität <input checked="" type="checkbox"/> Beides
Referenz	Projekt GOLDEN GATE
Kontakt	Peter Baumgartner +41 41 368 12 50 peter.baumgartner@bdo.ch

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Tierarzt Firmenangebot - Verkauf - Nachfolge



Region	Schweiz - Nordwestschweiz		
Branche	Veterinär - Medizinal-Branche - Tierarztpraxis		
Titel	Praxisfläche im Stockwerkeigentum		
Kurz- beschreibung	<p>Moderne Tierarztpraxis mit Röntgenraum</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tierarztpraxis in Bettingen • 6 Räume • Röntgenraum mit bewilligtem Strahlenschutz • 145 m2 Praxisfläche an zentraler Lage • Einstellhallenplatz mit direktem Zugang zur Praxis • Zwei Kundenparkplätze vor der Liegenschaft • Hell, modern und einladend • Baujahr 1997 		
Umsatz- kategorie	CHF 500'000 bis 1'000'000 Mio.		
# Mitarbeiter (Köpfe)	< 10		
Preis- kategorie	bis CHF 600'000		
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/> nur Management-Ka- pazität <input checked="" type="checkbox"/> Beides
Referenz	Tierarztpraxis in Bettingen		
Kontakt	<p>Michael Benes +41-61-317 37 70 michael.benes@bdo.ch</p>		

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Amusement park - South of France Sellside



Region	France
Industrial sector	Leisure
Title	Project CLOWN - Opportunity to acquire an amusement park located in South of France.
Short description	<p>CLOWN is an amusement park located in South of France, near Marseille and Aix-en-Provence. Dedicated to kids, the park is divided in one indoor and one outdoor area with different universes, rides and playgrounds.</p> <p>With more than 30 years of existence, CLOWN is a renowned amusement park (<i>rated as one of the best of the region on different websites</i>), renewed each year with new attractions and shows. 120.000 entrance tickets were sold last year and constituted a large part of the amusement park's turnover (70%). The company also benefits from additional revenues (30%) related to refreshments, snacks and events such as birthdays.</p> <p>CLOWN possesses a reception room which can host corporate and private events. This part of the business has been under exploited during the past years and could generate additional turnover.</p> <p>The financial situation of the amusement park is healthy. Last year turnover amounted 2 mio EUR and is strongly increasing since 2013 with the opening of the indoor park (2 mio EUR investment). The recurring EBITDA margin amounted around 20% of sales over the last years.</p> <p>The real estate of the park includes 8 hectares of land, offering possibilities for future expansion on the park area and activity growth.</p> <p>100% of the shares of the company and its real estate are for sale.</p>
Category of turnover	EUR 1 to 5 mio.
# employees (heads)	10 to 20
Category of price	< 10 mio.
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project CLOWN
Contact	Thibaut BAPTISTE +33 1 58 36 04 30 thibaut.baptiste@bdo.fr

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD

Computer programming, data processing Sellside



Region	Europe
Industrial sector	Computer programming, data processing, and other computer related services
Title	Divestment of „ODIN“
Short description	<p>The company is a Danish company that supplies IT solutions and consulting services to the Scandinavian market.</p> <p>The company would like to do a divestment of the hardware business, and sourcing of the related hardware consultancy services.</p>
Category of turnover	DKK > 100 mio.
# employees (heads)	21 to 50
Category of price	DKK 15 bis 50 mio.
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project „ODIN“
Contact	Michael Carøe Kahr +45 41 89 02 07 MCK@bdo.dk

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD

Customized steel stair case and balcony solutions Sell side



Region	Denmark
Industrial sector	Constructs steel stair case and balcony solutions
Title	Growth opportunity and a well-operated add on for a larger corporation
Short description	<p>The company has a huge growth potential with the right strategic and operational management and a capital increase. The company will easily fit as an add on to larger established corporation within the industry. The company operates and serves all Northern Europe with the strongest market share in Copenhagen and Oslo. The staircases are often customized for a given customer, however it is possible to design a more standardized staircase.</p> <p>Potential buyer:</p> <ul style="list-style-type: none"> - A larger corporation within the construction industry looking to expand and gain a market share. - A potential buyer could be looking to expand their assortment - A potential buyer may already be a bigger player within the construction and manufacture industry and produce staircases and/or balconies already
Category of turnover	EUR 1 to 2 mio.
# employees (heads)	11 to 20
Category of price	EUR 2 to 5 mio.
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project Upstairs
Contact	Otto Bjerg Hausgaard BDO Denmark +45 25 59 06 57 obh@bdo.dk

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD

Farm machinery and equipment Sellside



Region	Northern Europe
Industrial sector	3523 - Farm machinery and equipment
Title	Leading Northern European poultry manufacturer
Short description	The Company is a leading Northern European provider of poultry equipment targeting farmers dealing with broilers, layers, rearing and breeders with patented products and diversified and loyal customers
Category of turnover	EUR 10 to 15 mio.
# employees (heads)	21 to 50
Category of price	EUR 10 to 15 mio
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project Poultry
Contact	Mathias Gräni +41 41 368 12 72 mathias.graeni@bdo.ch

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD

Fluid & Gas Power Valves and Hose Fittings Sell Side



Region	Israel - Global
Industrial sector	Manufacturing
Title	Investment opportunity in a leading manufacturer of high quality and innovative valves, fittings, and hoses
Short description	<ul style="list-style-type: none"> The Company is one of the world's leading companies in the development, manufacturing and sale of valves and fittings for high temperature, pressure, and vacuum conditions. With more than 900 employees the Company has strong global presence with 14 branches and 4 subsidiaries in the US, Europe and Asia. The Company provide a wide variety of innovative valves, fittings, and hoses for many industries including: Oil & Gas, Semiconductor, Power Generation and more. Over 60 years of extensive and rich experience in the manufacturing, marketing and distribution of industrial and high-tech compression fittings and valves. Presently operates in over 200,000 sq. ft. manufacturing complex with Class 10 and Class 100 clean rooms. Certified for ISO-9001, Lloyds TNO, S.A.E. &CE Standard, MIL-F-18866, ASME and ASTM
Financial Highlights	Revenues: Annual revenues of \$136M and operating profit of ~\$13M.
# employees (heads)	~900
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project Valves
Contact	Oz Israeli Partner , Head of M&A & Investment Banking +972 (0)3 637 4391 (Tel) Ozl@bdo.co.il

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD

High pressure hydraulic components Sellside



Region	Denmark
Industrial sector	High pressure hydraulic components
Title	Local industrial manufacuter selling globally wish to expand and scale business
Short description	<ul style="list-style-type: none"> • Manufacturer of high pressure hydraulic components having own production wish to expand operations and business. The company is located in the Scandinavia and all of the suppliers are located in Europe • The company is operating on a niche market offering its products on a world wide scale through a strong partner network with limited amount of competitors • The product is used in various industries and are ISO 9001 certified. The industries include automotive, heavy duty transportation, heavy tools, machine tools, military and aerospace.
Category of turnover	EUR 1 mio. to 5 mio.
# employees (heads)	N/A
Category of price	N/A
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project Pressura
Contact	Otto Bjerg Hausgaard BDO Denmark, +45 25 59 06 57 OBH@bdo.dk

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD

Information technology consultant Sell side




Region	Denmark
Industrial sector	Information technology consultants (Microsoft Dynamics 365 NAV)
Title	Microsoft dynamics NAV reseller and consultancy (VAR)
Short description	<p>This company consults and guides a given company in the right direction, to optimize their clients' usage of Microsoft Dynamics NAV.</p> <p>Key points for a potential buyer:</p> <ul style="list-style-type: none"> - The company has had a CAGR of 5.81% from 2012 through 2017. - Reseller of Microsoft Dynamics NAV solution - Focus on Manufacturing & Production, and Transportation & Logistics - Proprietary NAV modules for selected verticals: Fashion and Production schools - Further proprietary NAV modules for specific business critical areas: EDI, Business intelligence, Payroll, Time and attendance and shop floor control - More than 200 clients with large accounts
Category of turnover	EUR 2 to 5 mio.
# employees (heads)	21-50
Category of price	EUR 2 to 5 mio.
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project Formula 1
Contact	Otto Bjerg Hausgaard BDO Denmark +45 25 59 06 57 obh@bdo.dk

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD

<h2>3D PRINTING</h2> <h3>Sell Side</h3>	 
---	---

Region	Israel - Global
Industrial sector	Manufacturing
Title	Investment opportunity in a rapidly expanding pioneer in the emerging 3D Printing industry
Short description	<ul style="list-style-type: none"> • Leading provider of large format 3D printing solutions, which was established by a group of experienced industry veterans from leading digital printing companies. • The Company presents the largest, fastest and most advanced large format 3D printing solution, based on proprietary technology. • The Company's patented technology enables objects to be 3D printed at remarkable size, speed, versatility and ease. • The Company offers its solutions to POP advertisers and agencies, product promotion experts, branding designers, retail stores, restaurants, shopping malls, theming environments developers, and more.
Financial High-lights	Revenue: \$8M EBITDA: \$1M
# employees (heads)	40
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project 3D Printing
Contact	Oz Israeli Partner , Head of M&A & Investment Banking +972 (0)3 637 4391 (Tel) Ozl@bdo.co.il

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD

Software Sellside		
Region	Denmark	
Industrial sector	Software	
Title	Innovation brought into the FMCG industry - personalized, cost effective and a revenue generator	
Short description	<p>The Company:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Danish based with global outlook. • The business model is based on a software as a service subscription fee on a low TCO device on the shopping cart. • Founded by people with extensive knowledge in the FMCG and software and solution industry. <p>The device:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Seamlessly incorporating smartphone experiences into the shopping journey • Have huge potential for interactive and real time customer analytics • Have Low energy consumption and operational costs • Potential to increase revenue significantly, as 40% of customers food purchases are impulse bought. 	
Category of turnover	N/A	
# employees (heads)	N/A	
Category of price	N/A	
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both	
Reference	Project E-Cart	
Contact	Otto Bjerg Hausgaard BDO Denmark, +45 25 59 06 57 OBH@bdo.dk	

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD

Software - SaaS Relationship marketing solutions Sellside



Region	France
Industrial sector	Software Company / Relationship Marketing
Title	Project SANTANA - Opportunity to acquire a company editing a CRM Software with a strong recurring turnover and a leading technology in customer relationship digital marketing.
Short description	<p>SANTANA is a unique software solution, the result of more than 20 years of experience in digital marketing. The SaaS solution enables its users to master the entire chain of customer knowledge. Fully configurable, the software is particularly easy to implement without specific development, regardless of the user's data sources.</p> <p>The business model is based on recurring subscriptions to the solution (<i>quarterly billing</i>), set-up fees and additional services. Clients are captive with a low turnover rate. Thus, the portfolio is expanding from year to year, gaining more and more prestigious references.</p> <p>Last year turnover amounted more than EUR 1.4 million and is strongly increasing since 2013 (+30%) thanks to new customers and the development of additional services. This leads to a high recurring turnover (<i>more than 50% of total sales</i>). Revenues are expected to reach more than EUR 1.7 million by the end of 2017.</p> <p>The EBITDA margin is high and exceeded 50% of sales over the past 3 years. This high profitability is explained by low fixed costs (<i>mainly office rent</i>) and because total payroll is low (<i>less than 5 employees</i>).</p> <p>100% of the shares of the company are for sale.</p>
Category of turnover	EUR 1 to 5 mio.
# employees (heads)	< 5
Category of price	EUR < 10 mio.
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project SANTANA
Contact	Thibaut BAPTISTE +33 1 58 36 04 30 thibaut.baptiste@bdo.fr

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EU- ROPE & MEDITER- RANEAN	REST OF THE WORLD

Waste to value Investment Opportunity



Region	Southwestern Europe
Industrial sector	Petroleum Refining and related industries
Title	Investment Opportunity - Waste to value
Short description	<p>Waste to value is a company that focuses on the implementation of projects that provide the transformation of plastic waste into fuel.</p> <p>Thereby, the integrated plastic waste conversion systems valorize non-recyclable plastic waste into salable, quality fuel. The environmental friendly recycling process is an alternative to the still widely spread practices such as landfilling and incineration of plastic waste. The company has an exclusive license to use 2 different patented technologies that are used already in reference plants and demonstrate the proper functioning of the conversion process. Both patented technologies convert end-of-life plastics into high-valued resources. This process produces approx. 800 lt of high-purity product oil out of 1'000 kg end of life plastics.</p> <p>The Swiss based company currently has roughly 20 employees and is acting as an international plant project developer. The plants will be operated by the company itself. In addition to the already initiated two projects in Italy, the company intends to construct 8 additional plants across Europe. There is demand for 3 plants in the UK and in Spain and another two plants in Italy. Plant scale-up is done with a modular approach based on the existing process design.</p> <p>The management team is composed of experienced former senior managers of international and well-known companies and of Professors from well-known Technical Universities. The company is now seeking EUR 10 million to support the construction of two plants. Larger investments to support the following years of the plan will be considered if the opportunity arises (add. EUR 15 million support two add. plants). Ideally, the company is seeking for equity capital on a yearly basis in order to build further plants in the UK, Spain and Italy.</p>
Category of turnover	-
# employees (heads)	21 to 50
Category of price	CHF 10 to CHF 25 Mio.
Engagement	<input checked="" type="checkbox"/> Just financial <input type="checkbox"/> Just management <input type="checkbox"/> both
Reference	Project Waste to value
Contact	Christian Ryf +41 44 444 35 57 christian.ryf@bdo.ch

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Airport Shuttle and Charter Services Provider Sellside



Region	Canada
Industrial sector	Bus Charter Service
Title	Airport shuttle and charter services provider in the Pacific Northwest
Short description	<p>Project Sunshine is a group of bus shuttle and charter companies operating in Northwest Canada and the US.</p> <p>The group maintains a strong market position, with exclusive customer contracts, and strong relationships with travel companies and ski tourism destinations in the region. Through three operating bus lines, the group offers chartered and scheduled bus runs with a fleet that can service up to 50 passengers.</p>
Category of turnover	CAD \$15 to \$20 million
# employees (heads)	101 to 200
Category of price	-
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project Sunshine
Contact	Adam Mallon Director +1 780 643 6192 amallon@bdo.ca

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Animal aquaculture Sell Side



Region	Global
Industrial sector	Animal aquaculture - offshore
Title	Company focused in the development and fattening of oysters
Short description	<ul style="list-style-type: none"> The Company has a valid operating licence for the production of bivalve molluscs. This license allows the production of: Oyster, Clam, Mussels, and Scallop. Nowadays the Company is focused in the development and fattening of oysters, especially the genus "crassostrea Gigas", under extensive production regime. The total production area is 64 hectares in offshore, located in the southeast of Portugal. Total area of production - 64 hectares The production unit is supported by two dedicated vessels, equipped to do all the work of washing, sifting and weighing the oysters on the open sea. Oyster fattening cycles are 8 months, from the insertion of juveniles into the fattening unit (juveniles between 10 and 20 grams per unit or 1/2 growing cycle), until they are harvested, with about 75/85 grams per unit. The entire production is exported mainly to the French market. Capability to produce oysters in 8 months, compared to 24/30 months in France, due to: <ul style="list-style-type: none"> Better water quality; Offshore production allows oysters to constantly feed themselves; Most ideal water temperature and ocean currents.
Category of turnover	-
# employees	11 to 20
Category of price	EUR 2 bis 5 mio.
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management X Both
Reference	Project OYSTER
Contact	Cristina Sousa Dias +351 937 997 009 cristina.dias@bdo.pt

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Automotive design and manufacturing company Sell-Side



Region	Canada		
Industrial sector	Fabricated Metal Product Manufacturing		
Title	Design and manufacturing company in the automotive industry		
Short description	<p>A Canadian owned tool and die shop with specialization in product design and manufacturing, operating as a leader in the automotive and other metal stamping industry.</p> <p>The main services offered: engineering and design, tool building, cutting/laser finishing and stamping.</p>		
Category of turnover	CAD 7-10M		
#employees (heads)	21 to 50		
Category of price	CAD 10-20M		
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both		
Reference	Project Steel		
Contact	Ryan Farkas, Managing Director +1 416 775 7804 rfarkas@bdo.ca		
	Ethan Dewick, Associate Vice President +1 647 457 9049 edewick@bdo.ca		

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Canvas and Related Products Sellside



Region	Canada
Industrial sector	Canvas and Related Products
Title	Manufacturer and distributor of niche shading applications for recreational vehicles
Short description	<p>Project Eclipse is a manufacturer and distributor of specialty shading for the transportation industry. They are involved in the development, man ufacturing, and distribution of shading products for the coach, transit bus, motor home, and rail industries. It also serves the boat, truck, construction, and agricultural equipment markets.</p> <p>The company predominately serves the North American market with significant opportunities in Central and South America, as well as Europe and China.</p> <p>They aim to provide high-quality service to decision makers at companies such as Caterpillar, CNH, and Volvo. It achieves this by identifying markets where its products will be accepted, focusing research and development on areas of opportunity, and constantly training its customer service staff and field representatives. The company operates facilities in Canada and in China.</p>
Category of turnover	CAD \$10 to \$15 million
# employees (heads)	N.A.
Category of price	CAD \$5 to \$10 million
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project Eclipse
Contact	Ryan Farkas Managing Director +1 416 775 7804 rfarkas@bdo.ca

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Computer Integrated System Design Sell-Side



Region	Canada	
Industrial sector	7379 - Computer related services 7373 - Computer integrated system design	
Title	An oil & gas industry-focused ERP software provider	
Short description	<p>The company provides business management software tailored to oil and gas service providers. Its offerings improve a wide array of operational and financial functions critical to their customers' success.</p> <p>The company has successfully provided industry leading solutions to oilfield businesses for over three decades. It is headquartered in Western Canada.</p> <p>In addition to providing an ERP platform, the Company offers mobile applications which are used in conjunction with the ERP system. The end-to-end communication between the smartphone and tablet applications provide significant synergies, linking the day-to-day operational tasks and the back office functionality of the ERP system. The communication between the two segments provides increased accessibility and manageability allowing their customers to run their business with accurate and timely information.</p>	
Category of turnover	CAD 2 - 5M	
# employees (heads)	11 - 20	
Category of price	CAD 2 - 5M	
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both	
Reference	Project Atlantis	
Contact	Adam Mallon, Director +1 780 643 6192 amallon@bdo.ca	Kiefer Weir, Associate Vice President +1 416 369 3087 kiweir@bdo.ca

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Food Processing - Canned Fish & Seafood Products



Sell-Side

Region	North America	
Industrial sector	2034 - Dehydrated Fruits, Vegetables, Soups 2035 - Pickles, Sauces, and Salad Dressings 2087 - Flavoring Extracts and Syrups, Nec 2091 - Canned and Cured Fish and Seafoods 2099 - Food Preparations, Not Elsewhere Classified	
Title	Industrial division: Importer and supplier of quality food ingredients and innovative blending solutions Retail division: Leading nationwide brand of premium seafood products	
Short description	The family-owned company has been in business for several decades and operates through two separate divisions: Through the Industrial division, the company imports and supplies quality food ingredients and provides highly customized blending solutions to North American food processors. Through the Retail division, the company imports and distributes premium canned fish products under a leading brand nationwide. The company's plant is HACCP and BRC certified.	
Category of turnover	Industrial: CAD 15 - 20M Retail: CAD 2 - 5M	
# employees (heads)	-	
Category of price		
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> both	
Reference	Project Formula - Industrial Division; Project Formula - Retail Division	
Contact	Ryan Farkas, Managing Director +1 416 775 7804 rfarkas@bdo.ca	Albert Kouzminski, Associate Vice President +1 416 369 3108 akouzminski@bdo.ca

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

General Contractors - Nonresidential buildings Sell-Side



Region	Canada
Industrial sector	1542 General Contractors - Nonresidential buildings 1799 Special Trade Contractors
Title	A building restoration business that serves the multi-unit residential, commercial and institutional sectors.
Short description	The company is a local market leader, providing building restoration services to multiple sectors over its 15+ year history. Coupled with a track record of success, the company's proven management team positions the business to benefit from increasing demand from restoration services in Canada. The company offers a wide array of service capabilities including exterior wall repairs, heritage building restoration, parking structure rehabilitation, weatherproofing and moisture protection, balcony rehabilitation and other specialty repairs.
Category of turnover	CAD 20 - 50M
#employees (heads)	51-100
Category of price	CAD 10 - 20M
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project River Street
Contact	Ryan Farkas, Managing Director +1 416 775 7804 rfarkas@bdo.ca

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Heavy Construction Equipment Rental and Leasing Exclusive Sellside Mandate



Region	Chile
Industrial sector	Heavy Construction Equipment Rental and Leasing SIC-7353
Title	CRANE
Short description	"CRANE" specializes in long-term service contracts for heavy lifting equipment operation and transportation in the mining and industrial markets in the North of Chile.
Category of turnover	USD 10 to 20 million
# employees (heads)	150+
Category of price	USD 15 to 25 million
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Crane Project
Contact	Stephen Crozier, +56 2 2729 5018, scozier@bdo.cl

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Hotels and Motels Sell-Side



Region	Canada		
Industrial sector	Hotels and Motels		
Title	North American casual accomodation provider		
Short description	<p>Project Backpack is a provider of short-term hostel accommodation throughout Canada and the Western United States. The company has maintained high occupancy rates, and grown revenue through the acquisition of new hostel locations. Over the course of two decades the company has built an attractive porrtfolio of successful locations throughout North America and is continuing to expand via its targeted growth plan.</p> <p>The company's management team and shareholders are seeking a financial partner that can provide the company with increased agility and access to capital, replacing current passive investors, and supporting its expansion into new markets.</p>		
Category of turnover	CAD 10 - 12M		
# employees (heads)	101 - 200		
Category of price	-		
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both		
Reference	Project Backpack		
Contact	Adam Mallon, Director +1 780 643 6192 amallon@bdo.ca		
	Kiefer Weir, Associate Vice President +1 416 369 3087 kiweir@bdo.ca		

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Oil and Gas Field Services Sell-Side



Region	Canada
Industrial sector	Oil and Gas Field Services
Title	Regional oilfield trucking company
Short description	BDO has been engaged to assist with the sale of an oilfield trucking company that serves customers throughout Saskatchewan and Manitoba. The company owns specialty trucks and equipment used to service their customers including tank trucks, vacuum trucks, wash and steam trucks, hydrovac trucks, pressure and pump trucks, hot oil trucks, as well as semi-trucks and various loaders, tractors and excavators. With its large, diverse fleet of specialty trucks and equipment, the company is able to meet its customers needs on demand.
Category of turnover	CAD 5 - 10M
# employees (heads)	21 to 50
Category of price	CAD 5 - 10M
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project Fanta
Contact	JP Barnabé +1 204 926 7230 jpbarnabe@bdo.ca

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Pipeline and Facility Construction Company Sellside



Region	Canada	
Industrial sector	Oil and Gas Pipeline and Related Structures Construction	
Title	Pipeline and Facility Welding Company with specialization in the Oil and Gas Sector	
Short description	<p>A Canadian owned leader in the oilfield construction industry, with over 15 years of oilfield welding service experience, headquartered in Coronation, Alberta, Canada.</p> <p>The main services being offered currently are: full service pipelining, reclamation/cleaning and facility expansion/construction/restoration.</p>	
Category of turnover	CAD \$7m - \$8m	
# employees (heads)	21 to 50	
Category of price	-	
Reference	Project Sirloin	
Contact	Adam Mallon +1 780 461 8000 AMallon@bdo.ca	Ethan Dewick +1 (647) 457 9049 edewick@bdo.ca

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Student Housing Operator Investment



Region	Global
Industrial sector	Real Estate and Residential
Title	An investment opportunity in a unique development in the Algarve.
Short description	<p>Quinta do Sol is a unique development on a c.10 ha site in the "Golden Triangle" in the Algarve, Portugal and has been designed to be an attractive, secure landscaped gated community aimed at the over 55 year olds.</p> <p>Key characteristics and highlights:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Approximately 300 one, freehold residential units for sale, being a mixture of one, two and three bedroom townhouses and apartments; • Support facilities: super market, sporting and medical facilities, coffee shop, news agents/post office, hair dresser salon, restaurants, opticians, pharmacy and a club house including bar, restaurant, snooker room, fitness and spa room, indoor and outdoor pool. • 63 units already built at roof level • €18M equity Investment • To be completed and sold on a phased basis over 5 years • Development cost of €97M • Projected IRR is 61% with an NPV of €23M <ul style="list-style-type: none"> • This is a unique project offering assisted living with independence of ownership in the area. • It will be very attractive to Northern European retirees and golden visa opportunities exist for investors or buyers. • The project supports the Portuguese government's initiative to attract retirees from Northern Europe. • The Algarve is one of Europe's most popular tourist destination, welcoming over 3.7 million tourists a year.
Category of turnover	-
# employees (heads)	-
Category of price	EUR 15 bis 50 mio.
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management X Both
Reference	Project SOLARIS
Contact	Cristina Sousa Dias +351 937 997 009 cristina.dias@bdo.pt

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Swiss service partner in the automotive industry



Region	Global
Industrial sector	Engineering and related services (automotive)
Title	Succession planning of a Swiss service partner
Short description	<p>Project Lindt represents the succession of a Swiss-based internationally active Engineering company founded in 2004.</p> <p>The Company engineers and delivers customized tools for tier-1 supplier and automotive OEMs adhering to European standards & quality specifications. Lindt acts as European service partner for high-margin, after-sales services in Switzerland, Germany, Mexico and Slovakia. The main activity comprises of designing and engineering of the tools. The production itself is outsourced to high-quality Chinese tool makers. The Company thereby takes over the responsibility for the project management and the quality testing to meet the high European standards and quality directives.</p> <p>Lindt employs roughly 25 people, has long-standing experience and is well connected within the automotive industry on a global scale.</p> <p>Lindt's strengths lies in the parts design, tool development and the engineering of the tools for the automotive industry. The Company builds the tools for producing plastic injection molding parts (one - or multi component), aluminum heat shields or acoustic absorption mats. The production is outsourced to excellent, high-quality Chinese tool makers that offer the best combination of price and performance. In order to guarantee for high quality tools, adhering to European norms, the project management - including the quality testing - is taken care of by Lindt's in-house engineers. The company also takes the overall responsibility for the delivery of the tools around the globe.</p>
Category of turnover	CHF 15 Mio. to CHF 20 Mio.
# employees (heads)	21 to 50
Category of price	-
Engagement	<input type="checkbox"/> Just financial <input type="checkbox"/> Just management <input checked="" type="checkbox"/> both
Reference	Project Lindt
Contact	Christian Ryf +41 44 444 35 57 christian.ryf@bdo.ch

BUY MANDATES - PARTICIPATIONS - INVESTMENTS



The following list offers an excerpt of buy-side mandates and investors who are supported by BDO's corporate finance department in searching specific acquisition opportunities. Besides the projects mentioned below, BDO has additional buy-side mandates in its proprietary BDO M&A-Database.

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Agrar-, Landwirtschafts- und Nahrungsmittelsektor Kaufgesuch - Beteiligung - Investment



Region	Schweiz, Deutschland, Österreich, Frankreich (nähere Umgebung zur Schweiz)				
Branche	Agrar, Landwirtschaft, Nahrungsmittel				
Titel	Unternehmensgruppe sucht langfristiges finanzielles Engagement zwecks Expansion				
Kurz- beschreibung	<p>Eine expandierende Unternehmensgruppe mit fundierten Kenntnissen im Agrarbereich sucht Unternehmungen zur finanziellen Beteiligung im Agrar-, Landwirtschafts- und Nahrungsmittelsektor. Der renommierte Nahrungsmittelveredler steht für einheimische Qualität und hat seine Kernkompetenzen insbesondere in der Verarbeitung von Früchten und Gemüse.</p> <p>Die gesuchten Unternehmungen entsprechen folgendem Profil:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Handel und/oder Veredelung, Konservierung von Agrar-Rohstoffen, Nahrungsmitteln • Tätigkeitsbereich in der Schnittstelle zwischen Produktion und Endverarbeitung 				
Umsatz- kategorie	Ab CHF 10.0 Mio. bis CHF 50.0 Mio.				
# Mitarbeiter (Köpfe)	n.a.				
Preis- kategorie	n.a.				
Erwartetes Engagement	<input checked="" type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management- kapazität	<input type="checkbox"/> Beides
Referenz	Projekt Wachstum				
Kontakt	Stephan Bolliger +41 62 834 91 19 stephan.bolliger@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Baubranche / Baunebenbranche Kaufgesuche - Beteiligungen - Investment



Region	Deutschschweiz				
Branche	Baubranche / Baunebenbranche				
Titel	Renommiertes Planungsbüro (Hoch- & Tiefbau) sucht Expansionsmöglichkeiten in der Bau- und Baunebenbranche				
Kurz- beschreibung	<p>Das Planungsbüro (Hoch- & Tiefbau) ist in den Bereichen Strassen-, Bahn-, Spezialtiefbau, Tunnelbau sowie Hochbau, Gebäudetechnik und Immobilienentwicklung tätig. Für den Ausbau der Geschäftstätigkeit bzw. zu deren Ergänzung sucht unser Kunde Unternehmungen zur Übernahme in den nachfolgenden Geschäftsbereichen:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Heizung Lüftung Klima Sanitär • Tiefbau mit Schwerpunkt Nationalstrassenbau • Bahnbau 				
Umsatz- kategorie	> 1.0 Mio. CHF				
# Mitarbeiter (Köpfe)	> 10 MA				
Preis- kategorie	offen				
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management-ka- pazität	<input checked="" type="checkbox"/> beides
Referenz	Ingenieurbüro & Haustechnikbüro				
Kontakt	Stephan Bolliger +41 62 834 91 19 stephan.bolliger@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Dienstleistung, Handel, Produktion Kaufgesuch - Beteiligung - Investment



Region	Deutschschweiz: AG, ZG, LU, ZH (Limmattal, Knonauer-Amt)				
Branche	Dienstleistung, Handel, Produktion, gewerbliche Industrie, Konsumgüter				
Titel	Unternehmung zwecks Übernahme gesucht				
Kurz- beschreibung	Unternehmerische Persönlichkeit aus dem Aargau sucht eine Gelegenheit zur Firmenübernahme (bspw. im Rahmen einer Nachfolgelösung) mit der Absicht eines langfristigen Engagements.				
Umsatz- kategorie	Offen				
# Mitarbeiter (Köpfe)	Bis 50				
Preis- kategorie	Bis CHF 2 Mio.				
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management- kapazität	<input checked="" type="checkbox"/> Beides
Referenz	Projekt Unternehmensnachfolge				
Kontakt	Roger Küng +41 62 834 92 32 roger.kueng@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Dienstleistung, Handel - Produktion Konsumgüter Kaufgesuch - Beteiligung - Investment



Region	Schweiz - Deutschschweiz - Wirtschaftsraum Zürich West - Aargau - Olten - Basel				
Branche	Dienstleistung, Handel - Produktion Konsumgüter				
Titel	Unternehmertum als neue Herausforderung				
Kurz- beschreibung	Ich bin eine unternehmerisch denkende und handelnde Persönlichkeit mit Führungserfahrung im Marketing und Verkauf im Handel. In den vergangenen 15 Jahren konnte ich als Mitinhaber einer erfolgreichen KMU in der Dienstleistungsbranche grosse Erfahrung sammeln. Diese Erfahrungen möchte ich in eine neue Herausforderung in einer KMU einbringen und investieren. Deshalb suche ich zur Übernahme und zur operativen Unternehmensführung eine neue Herausforderung in der Form eines Unternehmenskaufs.				
Umsatz- kategorie	Offen				
# Mitarbeiter (Köpfe)	Offen				
Preis- kategorie	CHF 2 - 5 Mio.				
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management-ka- pazität	X Beides
Referenz	New Challenge				
Kontakt	Stephan Bolliger +41 62 834 91 19 stephan.bolliger@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Energieversorgung / erneuerbare Energien Kaufgesuch



Region	Deutschschweiz, Süddeutschland				
Branche	Dezentrale Energieversorgung / erneuerbare Energien				
Titel	YELLOW LINE				
Kurz- beschreibung	<p>Bei unserem Kunden handelt es sich um einen in seinem Marktgebiet führenden Energiedienstleister, der traditionelle Werte verkörpert und sich mit innovativen und nachhaltigen Produkten und Dienstleistungen für die Zukunft rüstet. Unser Kunde beabsichtigt im Rahmen der Wachstumsstrategie seine derzeitigen Geschäftsaktivitäten in den Bereichen dezentrale Energieversorgung und Energiedienstleistungen auszubauen.</p> <p>Unser Kunde investiert stark in die dezentrale Energieversorgung mit erneuerbaren Energien im Bereich Wärme, Kälte und Strom. Dies erfolgt mit verschiedenen Technologien, seien es Energieverbünde, Wärmepumpen, Photovoltaikanlagen, Windenergie oder intelligente kombinierte Lösungen für Objekt und Arealversorgungen.</p> <p>Im Geschäftsfeld der Energiedienstleistungen baut unser Kunde sein Angebot laufend aus und bedient Private, Unternehmen und Gemeinden mit verschiedenen Produkten und Dienstleistungen. Dank umfassendem Know-how werden optimale Lösungen zur effizienten Nutzung von Energie angeboten.</p> <p>Mittels Firmenübernahmen will unser Kunde anorganisch wachsen. Start-Up's oder start-up ähnliche Firmen sind nicht von Interesse.</p>				
Umsatz- kategorie	CHF 5-20 Mio.				
# Mitarbeiter (Köpfe)	10-30 Mitarbeiter				
Preis- kategorie					
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management- kapazität	<input checked="" type="checkbox"/> Beides
Referenz	Projekt YELLOW LINE				
Kontakt	Marek Franke +41 41 368 12 55 marek.franke@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Herstellung von Mess-, Analyse- & Kontrollinstrumenten Kaufgesuch



Region	Deutschschweiz, Deutschland				
Branche	Herstellung von Mess-, Analyse- & Kontrollinstrumenten, Herstellung von elektronischen Komponenten ohne Computer				
Titel	MBI oder Nachfolge - Kaufgesuch für Technologie KMU				
Kurzbeschreibung	Erfahrener Manager sucht MBI Gelegenheit für eine KMU, die technologisch anspruchsvolle Produkte der Mess- und Regeltechnik, elektronische oder optische Komponenten für Pharma, Chemie, F&B und andere B2B Branchen anbietet und Wachstumspotential durch Internationalisierung oder Ausweitung der Produktpalette hat. Gerne auch Nachfolge eines Unternehmers.				
Umsatzkategorie	CHF 5-20 Mio				
# Mitarbeiter (Köpfe)	20-100 MA				
Preiskategorie	CHF ca. 5-15 Mio				
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Managementkapazität	<input checked="" type="checkbox"/> Beides
Referenz	Projekt TechCo				
Kontakt	Marcel Jans +41 44 444 37 55 marcel.jans@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Holzbau Firmenübernahme



Region	Schweiz				
Branche	Holzbau				
Titel	Holzbauer / Zimmerei zur Übernahme oder für eine strategische Partnerschaft gesucht				
Kurz- beschreibung	<p>Ein gesundes Schweizer Traditionsunternehmen sucht zur geografischen Erweiterung bzw. zur Ergänzung der aktuellen Geschäftsfelder ein weiteres Standbein im Bereich des Holzbaus. Dies kann durch strategische Partnerschaften oder durch Nachfolgelösungen sein.</p> <p>Wir stellen uns kleinere und mittlere Zimmereien und Holzbauer bis ca. 30 Mitarbeitende vor, die über ein eingespieltes und motiviertes Akquisitions-, Planungs- und Montagepersonal verfügen, aber ungenügende Produktionsmittel haben.</p> <p>Die gesuchten Unternehmen wollen in ihren Märkten wachsen. Speziell im mehrgeschossigen Holz- und Wohnungsbau. Wir wollen Sie von und mit unserem Standort unterstützen. Mit unseren Tools, Marketing, Know-How und Produktionsmitteln.</p> <p>Mit fundiertem Know-How in den Bereichen Planung / Projektierung, Verarbeitung und Konstruktion übergeben Sie Ihre Unternehmung in fachkundige Hände. Dank unserer breit aufgestellten Unternehmung im Bereich Holzbau kann auch Ihre Unternehmung von den Synergien profitieren und langfristig am Markt erfolgreich bleiben.</p>				
Umsatz- kategorie	Offen				
# Mitarbeiter (Köpfe)	Bis ca. 30				
Preis- kategorie	Offen				
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management- kapazität	<input checked="" type="checkbox"/> Beides
Referenz	Projekt Holzsystembau				
Kontakt	Roger Küng +41 62 834 92 32 roger.kueng@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Immobilien / Immobiliennebenbranche Buy Side



Region	Österreich, DACH
Branche	Immobilien naher Bereich
Titel	Wachstumsorientiertes Familienunternehmen in der Immobilienprojektentwicklung sucht Expansionsmöglichkeiten in immobilien nahen Branchen
Kurzbeschreibung	<p>Die Gesellschaft ist ein österreichisches Familienunternehmen in der Immobilienprojektentwicklung. Die Stärke des Unternehmens ist ein umfassendes Dienstleistungsportfolio rund um die Immobilie - von der Standortanalyse über die Bauabwicklung bis hin zur laufenden Betreuung und Verwertung. Auf diese Weise gewährleistet das Unternehmen ihren Kunden eine optimale Bewirtschaftung ihrer Immobilie und sichern den nachhaltigen Erfolg der Investition.</p> <p>Der Expansionsfokus liegt in Österreich und der DACH-Region auf folgenden Branchen:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Facility Management • Reinigungsbranche • Energie- und Gebäudetechnik • Hausverwaltungen • Sicherheitsmanagement & Überwachungssysteme • Kanal- u Rohrtechnik • Wasserschaden-, Brandschadensanierung u Entfeuchtung • Aufzugswartung • Betriebshygiene <p>Das Target-Unternehmen sollte einen Umsatz zwischen EUR 10 Mio. und 100 Mio. erwirtschaften und über ein positives Ergebnis verfügen.</p>
Umsatzkategorie	EUR 10 Mio. bis EUR 100 Mio.
# Mitarbeiter (Köpfe)	n.a.
Preiskategorie	n.a.
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> both
Referenz	n.a.
Kontakt	Vanessa Wurmitzer +43 1 537 37 626 vanessa.wurmitzer@bdo.at

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Liegenschaftenverwaltung Kaufgesuch - Beteiligung - Investment



Region	Schweiz - Kanton und Stadt Zürich				
Branche	Immobilien				
Titel	Verwaltung von Immobilien: Portfolioerweiterung				
Kurz- beschreibung	Zukauf einer Unternehmung - oder einem Portfolio von Verwaltungsmandaten - im Bereich der Immobilienbewirtschaftung mit Schwergewicht Mietliegenschaften (sowohl Gewerbe- als auch Wohnliegenschaften)				
Umsatz- kategorie	CHF 0.5 -5.0 Mio.				
# Mitarbeiter (Köpfe)					
Preiskategorie/ (Preisvorstel- lung)	Marktpreis				
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management-ka- pazität	<input checked="" type="checkbox"/> beides
Referenz					
Kontakt	Marcel Jans +41 44 444 75 55 marcel.jans@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Service / Unterhalt Raumklimasysteme Kaufgesuch



Region	Schweiz				
Branche	Service/Unterhalt Raumklimasysteme				
Titel	Projekt BLUE POWER				
Kurz- beschreibung	Unser Kunde beabsichtigt im Rahmen der Wachstumsstrategie seine derzeitigen Geschäftsaktivitäten auszubauen. Insbesondere umfasst dies den Handel, Vertrieb, Service und Unterhalt von Raumklimasystemen, Warmwassersystemen und Systemen des dezentralen Energiemanagements (z.B. Wärmeerzeugung, Heizkessel, Wärmepumpen, Wärmeverteilung). Installationsfirmen liegen nicht im Suchfokus.				
Umsatz- kategorie	CHF 0.2 -10.0 Mio.				
# Mitarbeiter (Köpfe)					
Preiskategorie/ (Preisvorstel- lung)					
Erwartetes Engagement	<input type="checkbox"/>	nur finanzielles Engagement	<input type="checkbox"/>	nur Management-ka- pazität	<input checked="" type="checkbox"/> beides
Referenz					
Kontakt	Marek Franke +41 41 368 12 55 marek.franke@bdo.ch				

SALE MANDATES-COMPANY PROPOSALS-SUCCESSION			BUY MANDATES-PARTICIPATIONS-INVESTMENTS		
SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD	SWITZERLAND, GERMANY, AUSTRIA, LIECHTENSTEIN	REST OF EUROPE & MEDITERRANEAN	REST OF THE WORLD

Adhesive Manufacturing Buy Side	
Region	Israel - Global
Industrial sector	Manufacturing
Title	Investment opportunity in a leading manufacturer of polymer formulations
Short description	<ul style="list-style-type: none"> Leading manufacturer of polymers formulations for use in a wide range of applications. Over 80 years of extensive experience in the field of adhesives, working closely with customers providing adhesion and other solutions tailored to their specific needs. The Company specializes in the following product lines: industrial adhesives, agricultural pests control, textile reinforcement and tires sealants. The Company form and adjust the polymer formulation to specifically address the physical, chemical and environmental conditions and challenges throughout the product lifecycle at the hands of end users. <u>Acquisition Strategy:</u> <ol style="list-style-type: none"> Targets with strong presence and solid customer base in market segments similar to those served by "Adhesive", providing a platform for increased growth by the introduction of "Adhesive's" formulations. Targets with exclusive technology or unique formulations, serving advanced industries. Geography: Europe. Preference for areas which serve a significant manufacturing environment with many large potential clients such as Germany, Poland and Hungary. Acquired Ownership: majority holdings of 51% up to 100%. Preference for 60% -80% where existing owners are willing to continue and manage the business with a significant minority holding. Deal Size: up to \$10M.
Financial Highlights	
# employees (heads)	-
Engagement	<input type="checkbox"/> just financial <input type="checkbox"/> just management <input checked="" type="checkbox"/> Both
Reference	Project Adhesive
Contact	Oz Israeli Partner , Head of M&A & Investment Banking +972 (0)3 637 4391 (Tel) Ozl@bdo.co.il



CONFIDENTIALITY

During an M&A process, the strictest discretion and secrecy is expected from all participants. Only in this way all interests and rights of the involved parties can be protected adequately.

All BDO member firms publishing projects in the M&A-Bulletin of BDO, commit to the following points:

- To keep all contacts and negotiations as well as the contents of such negotiations in the strictest confidence from third parties; this also remains valid after the termination of the negotiations.
- To keep all confidential information manifested to partner companies confidential and to make the necessary arrangements to avoid unauthorized access to the documents.
- To use none of the information regarding the financial and technical status of the enterprise as well as all remaining data either for own purposes or for purposes of third parties in any way.
- To return all the information received in written form as soon as the end of the negotiations has been determined.

OUR SERVICES WITHIN M&A

M&A-Sale projects	Sale of a small size enterprise	Sale of a mid size enterprise	Sale / Spin-off / Devestment	AMA- Sale out of a distressed situation
	<ul style="list-style-type: none"> • Enterprise value: < EUR 3 Mio. • Succession reason • Often tax driven 	<ul style="list-style-type: none"> • Enterprise value: EUR 3 Mio. to 30 Mio. • To realize synergies and to maximise value 	<ul style="list-style-type: none"> • Enterprise value: > EUR 30 Mio. • Focus on strategic aspects 	<ul style="list-style-type: none"> • Short timeframes for transaction • AMA - Accelerated M&A Sale
M&A-Buy-projects	Active search	Passive search	MBO, MBI, LBO	
	<ul style="list-style-type: none"> • Professional buyer • Active search • With tightly defined acquisition criteria 	<ul style="list-style-type: none"> • Semi professional buyer • Passive search • With broad or ill-defined acquisition criteria 	<ul style="list-style-type: none"> • Become an entrepreneur by management buyout 	
Financing companies and projects	Debt and mezzanine raising	Equity raising		
	<ul style="list-style-type: none"> • Often in connection with growth phases or restructuring 	<ul style="list-style-type: none"> • Corporation needing financing for start-up, growth, entry into new markets etc. 		
Strategic Options & Financial models	Merger / Alliance / Joint Venture	Financial model build	Financial model review	
	<ul style="list-style-type: none"> • Growth strategy • Expansion into new markets • Expansion into new vertical product-chain level 	<ul style="list-style-type: none"> • Providing bespoke decision making tolls for business success 	<ul style="list-style-type: none"> • Independent auditing of the financial model 	

CONTACT INFORMATION

For further information regarding the projects published in this M&A-Bulletin, simply send us an email, fax, write or contact us by phone. You will find the contact details of the responsible project managers in the project description. If you have general questions or enquiries as to further services of BDO International, the M&A contact persons in your region will be at your disposal. Please find the names and addresses on the last page of this M&A-Bulletin.

Country	City	Corporate Finance contact-person	E-mail
Argentina	Buenos Aires	Fernando Garabato	fgarabato@bdobecher.com
Austria	Vienna	Christoph Ernst	christoph.ernst@bdo.at
Australia	Sydney	Sebastian Stevens	sebastian.stevens@bdo.com.au
Belgium	Brussels	Johan Vandenbroeck	johan.vandenbroeck@bdo.be
Brazil	Sao Paulo	Mauro Johashi	mauro.johashi@bdobrazil.com.br
Bulgaria	Sofia	Soren Sorensen	bdo@datacom.bg
Canada	Toronto	Bruno Suppa	bsuppa@bdo.ca
Chile	Santiago	Emilio Venegas	evenegas@bdo.cl
Cyprus	Nicosia	Karlos Zangoulos	KZangoulos@bdo.com.cy
Czech Republic	Prague	Vlastimil Hokr	vlastimil.hokr@bdo.cz
Denmark	Copenhagen	Jakob Sand	jks@bdo.dk
Estonia	Tallinn	Laurits Randmann	laurits.randmann@bdo.ee
Finland	Helsinki	André Kumlander	andre.kumlander@bdo.fi
France	Paris	Stephane Hincourt	stephane.hincourt@bdofrance.fr
Gibraltar	Gibraltar	Desiree McHard	desiree.mchard@bdo.gi
Germany	Düsseldorf	Axel Maack	axel.maack@bdo.de
Greece	Athens	Kleopatra Kalogeropoulou	kkalogeropoulou@bdo.gr
Hong Kong	Hong Kong	Kenneth Yeo	kennethyeo@bdo.com.hk
Hungary	Budapest	Zoltan Gerendy	zoltan.gerendy@bdo.hu
India	Mumbai	Zulfiqar Shivji	zulfiqarshivji@bdo.in
Ireland	Dublin	Katharine Byrne	kbyrne@bdo.ie
Isle of Man	Douglas	Bernard Galka	douglas@bdo.co.im
Israel	Tel Aviv	Oz Israeli	ozi@bdo.co.il
Italy	Milano	Stefano Variano	stefano.variano@bdo.it
Japan	Tokio	Murakami Masaru	mmurakami@bdo.or.jp
Jersey	St Helier	Richard Arthur	rarthur@bdo-alto.com
Korea	Seoul	Hyeong Cheol Jeong	hyeongcheol.jeong@bdo.kr
Latvia	Riga	Reinis Sembelis	reinis.sembelis@bdo.lv
Liechtenstein	Vaduz	Herbert Bischof	Herbert.bischof@bdo.li
Lithuania	Kaunas	Virginija Sireviciene	virginija.sireviciene@bdo.lt
Luxembourg	Luxembourg	Guy Hornick	guy.hornick@bdo-cf.lu
Malaysia	Kuala Lumpur	Mok Yin Chew	mokcy@bdo.my
Malta	Msida	John A. Psaila	john.psaila@bdo.com.mt
Mauritius	Port Louis	Thierry Montocchio	Thierry.montocchio@bdo.mu
Netherlands	Utrecht	Luc Augustijn	Luc.Augustijn@bdo.nl
Norway	Oslo	Ingve Halvorsen	Ingve.halvorsen@bdo.no
Poland	Warsaw	Sebastian Kaczmariski	sebastian.kaczmariski@bdo.pl
Portugal	Lisbon	Cristina Sousa Dias	cristina.dias@bdo.pt
Romania	Bucharest	Sorin Caian	sorin.caian@bdo.ro
Russia	Moscow	Alexander Verenkov	a.verenkov@bdo.ru
Serbia-Montenegro	Belgrad	Uros Camilovic	uros.camilovic@bdo.co.rs
Singapore	Singapore	Ross Y. Limjoco	rosslimjoco@bdo.com.sg
Slovak Republic	Bratislava	Tibor Sumsky	sumsky@bdoslovakia.com
Slovenia	Ljubljana	Andrej Marinc	andrej.marinc@bdo.si
Spain	Madrid	Cesar Parra	cesar.parra@bdo.es
Sweden	Stockholm	Henrik Markkula	henrik.markkula@bdo.se
Switzerland	Lucerne	Marek Franke	marek.franke@bdo.ch
Turkey	Istanbul	Haluk Kaptanoglu	haluk.kaptanoglu@bdo.com.tr
Turkmenistan	Ashkabad	Omur Gunel	omur.gunel@bdodenet.com.tr
Ukraine	Kyiv	Vitaly Strukov	vstrukov@bdo.ua
United Kingdom	London	Peter Hemington	peter.hemington@bdo.co.uk
United Kingdom	Birmingham	Susannah Perkins	susannah.perkins@bdo.co.uk
United Kingdom	London	Dianna Preotu	diana.preotu@bdo.co.uk
United States	Boston	Bob Snape	bsnape@bdocap.com